|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Retroplanning du projet de transmission de l’entreprise …..............................................** | | | | | | | | | | | | |
| Inscrire pour chaque tâche ou groupe de tâches  une date de réalisation | | .. / .. / .... | .. / .. / .... | .. / .. / .... | .. / .. / .... | .. / .. / .... | .. / .. / .... | .. / .. / .... | .. / .. / .... | .. / .. / .... | .. / .. / .... |
| Les tâches à réaliser | |
| **Préparation** | Se préparer |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Prendre connaissance des étapes d'une cession |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Sélection des conseils |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Diagnostic** | Prédiagnostic |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Analyse SWOT |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Estimer son entreprise |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Plan de cession** | Choisir son mode de transmission |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Constituer un dossier de présentation |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Préparer une lettre de confidentialité |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Recherche acquéreurs** | Déterminer le profil de l'acquéreur |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Rédiger l'annonce |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Diffuser l'annonce |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| **Mise en vente** | Prérédiger la lettre d'intention |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Rédiger le protocole d'accord |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Se préparer à la signature de l'acte de cession |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |